

【素直アドバイザー（2級・3級）取得者】交流会

『PHP友の会沖縄エリアにおける取組事例』



2026年 2月 23日（月：祭日）

林 光夫（沖縄エリア本部長）
歩愉の会長・ほろ酔い本音友の会会長
SDGsプロジェクト副リーダー

発表目次

1. PHPオンライン例会による友の会の設立（第一号）

2. 運営のポイントはふれ合う機会を多くつくる

3. 会員を増やすには、実践行動あるのみ

4. 明日からのPHP友の会活動プラン

1. PHPオンライン例会による友の会の創立（第一号）

創立：2021（令和3）年 2月 1日

「一歩前に入る 勇気を持って！その先に笑いの楽園（友の会）がある」 “ゆいまーる（助け合い）精神” をモットーに、令和3年2月にオンラインを活用した新会を 起ち上げ、以後順調に活動を展開し、地域をネットしたユニークな会に 育ってきた。鉄道網が少なく、陸上交通はバスか自家用車に頼るしかない 沖縄では、リアル形式の例会活動に限界があるなか、コロナ禍を契機にオンラインによる活動に挑戦し、見事に成功させたのである。今後の全国的な オンライン例会会展開による新しい形の仲間づくり運動に、良き模範例となっています。・・・・・・・・

2. 運営のポイントはふれ合う機会を多くつくる

愛称が友を呼ぶ

(名称:PHP友の会沖縄オンラインゆんたくよろずや会)

P

O

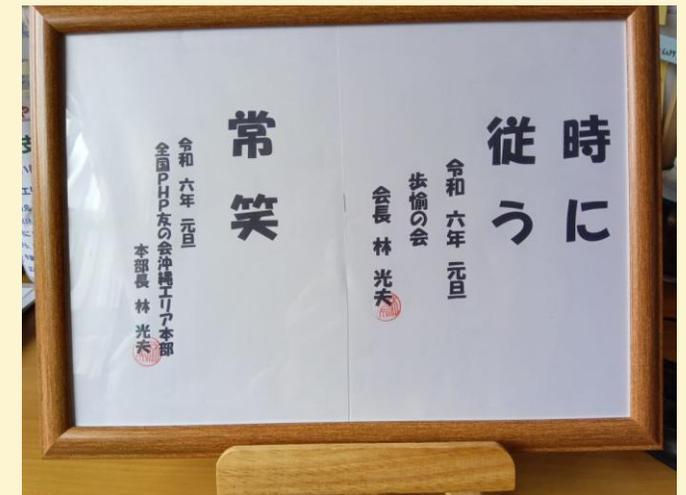
U

Y

(愛称:歩愉の会)

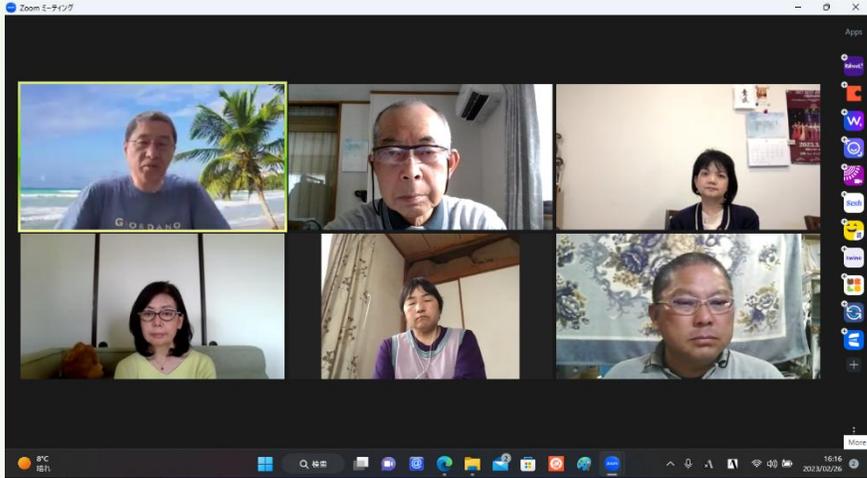
★愛称を付けたのは

★歩愉の会の願い



2. 運営のポイントはふれ合う機会を多くつくる

◆オンライン+リアルが主流か！



歩愉の会オンライン例会



歩愉の会リアル例会やんばる山荘

- ◆奈良と沖縄とのオンライン合同例会およびリアル合同例会の開催
- ◆全国にある友の会とのオンライン合同例会の開催
- ◆日本はもとより海外との本音で話し合えるオンライン飲み会（継続3年3ヶ月）



奈良・沖縄第7回合同例会

3. PHP友の会会員を増やすポイント

① 地道だが機会がある毎に声かけチラシ・雑誌の手渡しの実施

② 他の組織（シニアクラブ・自治会の会合への積極的な参加

③ 落下傘部隊の人間にとってのあらゆる人脈形成の実施
（例：大学の支部会への参加・沖縄県内にある長野県人会への参加など）



④ 拠点会に参加していない一般会員への感謝状贈呈

⑤ 沖縄タイムス新聞への投稿記事の送付（月1掲載目標）

⑥ 企業との共催・講師依頼による講演会の開催
（松下政経塾塾卒者・PHP誌100冊以上購入企業）



5年継続者感謝状の贈呈

4. 今後の私のPHP友の会活動実践プラン

★経営者を対象とした 新会の設立を目指す

- 1) ターゲットは誰か・・・経営者（30歳後半から50歳代まで）およびそれに準ずる方
- 2) 目的は何か・・・・・・・・・・オンラインZoomとリアルを活用した、学び・仲間づくりが主で、社会貢献（ボランティア）はしばらくは従とする
- 3) 募集方法は・・・・・・・・①ネット利用によるアプローチ（HP/SMS/Lainなど）
②リアルによるセミナー・講演会の開催（10月予定）
③企業等とのタイアップ（共同開催）

★内部では推進できるリーダーがいること（意識してリーダーの育成をはかる）
教育プログラムに導いているか（素直アドバイザー資格挑戦）

4. 今後の私のPHP友の会活動実践プラン

★素直アドバイザー1級として、あらゆる機会に参加し、PHP友の会のPRを行なっていきたい・・・・・・・・

語り部心構え3カ条

- 一、“伝える”ことを、強い使命感と熱意を持って語ること。
- 一、話す内容に責任を持ち、事実にそって伝えること。
- 一、聴く人の立場に立ち、わかりやすい内容で伝えること

5. 最後に

★PHP友の会活動は、誰のためにあるのか。まず「**自分のため**」にあっていいのではないか。次に**仲間のため**、さらにPHP友の会を知らない、**仲間予備軍のため**にか。・・・・・・・・・・・・・・・・

★その仲間予備軍に「松下幸之助」の培ってきた、人生の生きざまを伝えることによって、人生の生き方が変わることになり、幸せな人生が送れるのではないかと思います。その**生きざまを伝える役目**を果たすのが、**素直アドバイザー1級**取得者始め、その**資格を求めて努力している**、**多くの仲間**であると思っています。

★素直アドバイザー1級の取得が『**ゴールではなく、スタートであるという位置づけ**』を、肝に銘じ「**何をしたいかではなく、何をしたか**」が、素直アドバイザー1級の**原点**であると、私は考えております。どこの組織でも会員は減少しています。では、会員を増やすための施策を考えているかということ、何もしていないところが多いです。【**働いて・働いて・働いて・働いて・働いて・・・**】と言って総理になり、今回の選挙では史上まれに見る支持を得て、単独での当選者数316名と、歴史的勝利を勝ち取ったのです。一人勝ちその主役の**高市総理**は**松下政経塾卒塾5期生**です。何か新しいことが起きそうです。楽しみですね・・

♥ ご清聴いただきまして ありがとうございます



7. 松下幸之助を伝える「語り部の心構え8ヶ条」

1. 語り継いでいかなければならないという、「強い使命感」を持っていること。
2. 松下幸之助氏のことを学びたいという人に、「幸之助の生き方・関わり方」「人の育て方」「人生の大切さ」「経営のあり方」などを、しっかりと『伝える』というスタンスを積極的におこなうこと。
3. 松下幸之助氏が体験したこと、実際に行なったことを、事実にそって伝えること。
4. 人や社会に対し強く主張したい課題を持ち、これを伝えることに熱意を持って行なうこと・・・これだけは話したい、訴えたいという強い願望と熱意のある語り部は、聴く人に深い印象や感銘を与えることができる。
5. 話の内容について全て精通している位の気構えが必要・・・語り部は、自分の話す内容に責任を持たねばならない。・・・したがって、自身の話の内容の全てを知り尽くすぐらいの気構えが必要。これにより自ずと自信が生まれる。

【具体的には】 ①「裏付け」をとる 主張したいことの裏付けとなるような情報を収集・整理する。
②「自分の考え」に基づく 収集した情報に隈無く目を通し、自分の考えをしっかりと構築する。

7. 松下幸之助を伝える「語り部の心構え8ヶ条」

6. 聴く人本位の話の内容を構築する・・・語り部の評価の大半は聴く人によって決まる。・・・語り部として、聴衆の社会的地位、年齢、性別、また地域的 条件、人員構成などを十分配慮し、これに適應した表現を心掛ける。
【具体的には】 ①聴き手の「顔」を見る 初心者には「初心者向け」に、友の会会員には「会員向け」に。
②真実を伝える 「真実」こそが世代を超えて聴き手のところを動かす。
7. 話の内容は極力簡明にすること・・・多くのことを云わんとするあまり、本来の話の内容が訴えるべきポイントが薄れ、聴く側にとって判りづらい結果となる場合が多い。訴求すべきポイントを整理し、簡単明瞭に判りやすい内容とすることが肝要。
【具体的には】 ①あらかじめ話のポイントを絞る 「話したいことすべて」を話してはいけない。
8. 好ましい語り部の必要条件・・・常に聞き手（参加者）の立場に立つこと・講座の中心は聞き手（参加者）であり、そのことを念頭において講座を行うこと。